

2023年2月吉日

お客様各位

アイディホーム株式会社
代表取締役社長
久林 欣也

補修工事等の訪問販売に関するご注意について

近年、悪質な訪問業者による補修工事の被害が多発しております。特に、屋根修理の訪問営業（押し売り）には、無料だからと訪問業者を屋根へ上がらせないようにご注意ください。

弊社の定期点検につきましては、事前にご予約をいただいたうえで、お約束の日に訪問させていただいており、突然訪問することはありません。

お困りの際は、弊社フリーダイヤルまたはお問合せフォームにて、ご連絡お願い申し上げます。

フリーダイヤル : 0120-662-295

お問い合わせフォーム : https://idhome.co.jp/inquiry/after_support/

受付時間 : 9:00~12:00 13:00~18:00 (日曜日・一部祭日を除く)

◆ 訪問営業（押し売り）の被害パターン

被害内容は、以下のようにパターン化されています。ご参考にしていただき、お困りの際は、弊社まで上記フリーダイヤル又はお問い合わせフォームにて、ご連絡ください。

- 事例1 「近所の家で屋根の修理をしていたら、お宅の屋根の様子が見えた。屋根が崩れると家全体が痛む。そうなるとう修理費も膨大になる。今すぐに修理すればまだ間に合う。」
- ▶ 近所の屋根修理をしていた、という話でちゃんとした業者だと安心感を与え、善意の訪問であることをアピールしてきます。
- 事例2 「住宅メーカーの依頼でこの辺りの点検に回っている。ぜひ一度お宅の屋根を無料でチェックさせてほしい」
- 事例3 「お得なキャンペーンをやっている。修理が必要な家が無いか訪問して回っている。点検は無料なのでぜひ見せて欲しい。」
- ▶ 無料であるからと、訪問業者に屋根の点検をさせてしまう方が多いですが、わざと屋根材を割ったり、ずらしたりし、早急な修理が必要だと圧力をかけてきます。

以上